



čerstvě pečené

Vítáme Vás do party!

Nejprve bychom Vám rádi poděkovali za Váš projevovaný zájem o produkty naší značky i za čas, který budete následujícím řádkům a tedy i naší nabídce věnovat. V tomto dokumentu Vám chceme představit možnosti spolupráce společnosti FORNETTI Bohemia s Vámi.

Věříme, že díky tomuto materiálu si uděláte lepší obrázek o všech možnostech spolupráce i o hodnotách a výhodách, které Vám tímto nabízíme. Věříme, že společně najdeme formu spolupráce, která bude pro obě strany nejen výhodná, ale především přínosná.

Tým FORNETTI Bohemia

Kdo je naše společnost?

Společnost FORNETTI Bohemia vznikla v roce 2000. Společnost je výhradním dovozcem a distributorem výrobků FORNETTI z naší továrny FORNETTI Slovakia ve Slovenské Dunajské Středě.

Značka FORNETTI vznikla již téměř před dvaceti lety v nedalekém Maďarsku. Díky jedinečnému, kvalitnímu a dostupnému produktu si vybudovala své jméno ve více jak 20ti zemích celého světa. Naše značka dokonce dala jméno celé nové kategorii výrobků a slovo FORNETTI již zevšednělo v mluvě spousty občanů naší republiky.

Společnost FORNETTI Bohemia se od počátku zaměřila na budování sítě malých obchodních míst, které zajišťují přísun námi vyráběných výrobků až ke koncovému spotřebiteli. Klademe přitom důraz na prvotřídní čerstvost a kvalitu. Výhodou v porovnání s konkurencí určitě je identická značka, vysoká kvalita, přijatelná cena i standard námi nabízeného servisu v oblasti marketingové podpory. Vysoký standard kvality výrobků dokládá i certifikát ISO 9001 a dokonce i ISO 22000, pod kterými jsou na Slovensku vyráběny.

Od počátku našich aktivit jsme společně s našimi partnery otevřeli více jak 150 provozoven, které zejména ve větších městech nabízejí naše výrobky. Najdete je nejen ve všech krajských městech. Poptávka po nich neustále roste.



Co je to Franchise a jak to funguje?

Franchise jako systém podnikání původně vznikl ve Francii a to již v 18. století. Hlavní myšlenkou při jeho vzniku bylo dosažení vyššího úspěchu na trhu při prosazování svých produktů. V současnosti se tato forma podnikání řadí mezi nejrychleji se rozvíjející koncepce na světě, která současně poskytuje podnikatelům nejvyšší míru stability při minimalizování rizika. Na tomto systému jsou například běžné i u nás postaveny sítě typu Mc'Donalds nebo KFC, ale tento typ podnikání se postupně úspěšně rozvinul i v jiných oblastech, jako jsou realitní služby nebo prodej tuhých paliv či drogistického zboží

Zkusme se nyní podívat, jaké výhody Franchise systém přináší přímo pro Vás jako podnikatele. Prvotně je to jasné rozdělení úloh mezi dvěma spolupracujícími partnery, kde se každý zaměřuje na svojí část podnikání s cílem dosáhnout ty nejlepší výsledky. Naše společnost jako poskytovatel know-how na sebe bere hlavní úlohy při startu Vaší provozovny a při jejím pravidelném zásobování i servisu. Vytěžit zároveň můžete z našich víc jak desetiletých zkušeností v oblasti logistiky, technologií, marketingu a navyšování prodeje. V těchto oblastech navíc stále náš přístup inovujeme a rozvíjíme.

Vaší úlohou pak bude se postarat, na základě našeho poradenství, o vybrání vhodného místa i budoucí provoz Vaší provozovny.

Právě díky jasnému a prověřenému způsobu rozdělení úloh můžeme společně s jistotou vstoupit vstříc společným úspěchům ve společném podnikání.



Proč se podnikání s námi vyplatí?

Značka: Vybudovat značku, které budou lidé důvěřovat a rádi se k ní budou vracet je časově i finančně velmi náročné. Naši zákazníci však již naši značku znají a jsou na její standard zvyklí. Význam impulsivního nákupu tak razantně roste. Tento fakt také významně zkracuje čas, než se dostanete do podvědomí lidí a tak získáte svůj plný finanční obrat.

Jednoduchost systému: Naš Franchise systém funguje velmi jednoduše a přehledně. Je ověřený více jak 10letou historií a to nejen na Českém, ale také na Slovenském trhu, kde značka FORNETTI zaujímá ještě daleko silnější pozici. K začátku podnikání v našem systému nepotřebujete žádné velké znalosti. Pravidla pro obě strany jsou jasně daná a ukotvená ve smlouvě. Po jejím podpisu dokážeme prodejnu otevřít takřka do několika dnů.

Kvalita nabízených výrobků i vysoký standard servisu: Právě kvalita v současné době čím dál tím více i přes různé ekonomické krize prodává. Proto stále nemalé prostředky investujeme do inovací ve výrobě a vůbec toho, aby naše výrobky udávaly trendy ve kvalitě trhu. Všechny výrobky vyrábíme na plnoautomatické výrobní lince a převážná část technologického procesu proběhne přímo v našem závodu. Ve vaší prodejně již jen výrobky finalizujete. Díky tomuto systému Vám šetříme čas, finance a také Vám zajišťujeme stabilní kvalitu. Ve spolupráci s námi jste také schopni zajistit prvotřídní servis spojený s prodejem. Ve spolupráci s dalšími partnery navíc můžeme zajistit i další zajímavý doplňkový prodej za zajímavých sítových cenových podmínek.

Technologie: Podstatné je, že o všechny technologie se postaráme přímo my. Jde především o technologie k dopékání výrobků i jejich servis. Jsme schopni Vám také podat pomocnou ruku v oblasti skladování nebo vystavení či přímo marketingovém působení výrobků. Samozřejmostí je podrobné proškolení a vysvětlení jednotlivých postupů pro finalizaci výrobků.



Typ: Unox

Technické údaje:	Rozměry:
napětí: 220 V, 50 Hz	šířka: 600 mm
příkon: 2,8 kW	hloubka: 600 mm
jistič: 16 A	výška: 600 mm
Plechý na pečení:	
14 ks (440 x 310 mm)	



Typ: Fornetti

Technické údaje:	Rozměry:
napětí: 220 V, 50 Hz	šířka: 750 mm
příkon: 3,2 kW	hloubka: 600 mm
jistič: 16 A	výška: 650 mm
Plechý na pečení:	
15 ks (450 x 330 mm)	



Typ: Unox II

Technické údaje:	Rozměry:
napětí: 220 V, 50 Hz	šířka: 600 mm
příkon: 3,0 kW	hloubka: 700 mm
jistič: 16 A	výška: 650 mm
Plechý na pečení:	
15 ks (460 x 330 mm)	

Finanční kauce: V začátku naší spolupráce je individuálně stanovena startovací kauce. Ta slouží jako vratná jistina, která zajistí například i to, že přímo při odběru zboží nemusíte fyzicky skládat finanční obnos našemu řidiči, ale stačí Vám uhradit fakturu se splatností. Zároveň plní funkci jistiny za zapůjčené technologie.

Komplexnost spolupráce: Spolupráce pro nás nekončí tím, že Vám dodáme výrobky. Cílem našeho snažení je poskytnout Vám, našemu partnerovi, kompletní součinnost a všechno co potřebujete tak, aby na Vás zůstala jen snaha společně zvyšovat prodej. Po celou dobu spolupráce Vám je k dispozici speciálně přidělený obchodní zástupce, který mimo pravidelných návštěv a poradenství řeší i případné opravy na technickém zařízení. Naši obchodní zástupci jsou rozloženi po celém území naší republiky a tak je případný servisní zásah otázkou několika hodin.

Logistika: Pro zjednodušení jsme zařídili objednávkový systém, který nejen zrychluje samotný proces objednání, ale navíc Vám pomáhá vybírat vhodný sortiment. Závážení výrobků realizujeme většinou dvakrát týdně vlastní dopravou přímo k Vám z centrálního skladu v Holubicích u Brna.

Marketing a podpora prodeje: Naše společnost již dlouhodobě investuje do marketingové podpory. Jedná se, jak o vývoj a inovaci našich výrobků, tak o podporu koncového prodeje formou různých akcí, soutěží nebo klasickou reklamou. To vše s jediným cílem. Zajistit nám všem společně dobrý odbyt našich výrobků. Samozřejmostí je pomoc při přípravě reklamních nosičů přímo v místě prodeje u Vás.

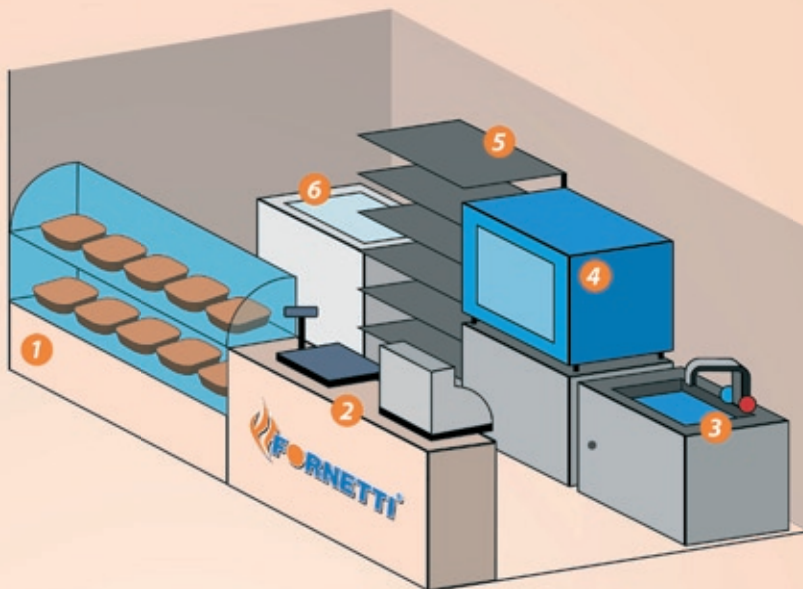
Výnosnost: Spolupráce v systému FORNETTI je, co se týká toku financí, velmi jednoduchá. Neplatíte žádné odvody ze zisku nebo příspěvky na marketing. Vaším jediným nákladem je jen úhrada faktur za námi dodané zboží. Navíc je míra ziskovosti s ohledem na doporučené prodejní ceny navrhnutá až na úroveň 80 % pro Vás, našeho partnera.

Požadavky na prostor: Prostor by měl být ideálně na místě s vysokou frekvencí osob. Za všeobecně nejlepší místa je možné považovat vlakové a autobusové nádraží, zastávky, náměstí, pěší zóny, nemocnice, obchodní centra nebo prostory v blízkosti škol. Samozřejmě, že toto pravidlo není zásadní a provozovnu můžete otevřít na kterémkoliv místě. Vždy záleží na dohodě s přiděleným obchodním zástupcem. Jestliže se dohodneme na vhodné lokalitě, je dalším důležitým kritériem rozloha samotného prostoru. Zde potřebujete kalkulovat s rozměrem zařízení, prostorem důležitým pro pohyb zaměstnanců a samozřejmě také pro mrazící skladovací zařízení. Všeobecně se dá říci, že provozovna může fungovat i v prostoru od 6m² (případně v mobilním stánku).

Orientační rozmístění prodejny:

- 1 Pult s košíčky
- 2 Pult s váhou a pokladnou
- 3 Přípojka vody - dřez
- 4 Trouba
- 5 Stojan na plechy
- 6 Mrazící box

Minimálního rozměru provozovny 9 m²



Jak postupovat dále?

Jestliže Vás naše nabídka zaujala, velmi rádi Vám poskytneme bližší informace a odpovíme na Vaše otázky. Obchodní zástupce, který Vám předal tuto nabídku je Vám kdykoliv k dispozici. Nejdůležitější pro začátek spolupráce je naše vzájemná komunikace.

Doporučujeme Vám tedy:

- Navštivte nějakou naši provozovnu ve Vašem okolí. Sledujte ji, systém jejich práce a případné otázky si poznačte pro naše pracovníky.
- Zkuste se informovat o případných volných prostorách, které by Vás oslovily.
- Poznačte si Vaše otázky a informace, které Vás detailněji zajímají.

Následně kontaktujte obchodního zástupce. Na základě časových možností si dohodnete setkání v průběhu nejbližších dní. Na něm si můžete projít všechny informace, Vaše případné otázky a případně i vybraný prostor prohlédnout.

Poznámky:

